
AUTOMATISIERUNG · EIN AUSBlick

Was ab heute alles von selbst läuft.

„Immer wenn X passiert, mache ich Y.“

Wer einen Ablauf so im Kopf hat, kann ihn automatisieren. Auf den nächsten Seiten zeigen wir Dir an neun Beispielen, wie so etwas aussehen kann.

WORAN DU ES ERKENNST

Du machst es regelmäßig und immer ähnlich. Es folgt klaren Wenn-dann-Schritten. Es kostet Zeit, aber kaum Kreativität.

SO LÄUFT EINE AUTOMATISIERUNG

Du bekommst nur noch das Ergebnis.

Jede Automatisierung besteht aus denselben drei Teilen.

1

AUSLÖSER

Etwas passiert. Eine Mail geht ein, eine Datei wird hochgeladen, es wird sieben Uhr.

2

AUTOMATISCHER ABLAUF

Das System erledigt die Zwischenschritte. Lesen, zuordnen, ablegen, weiterschicken.

3

ERGEBNIS

Auf dem Tisch liegt nur das Fertige. Der sortierte Posteingang, der Bericht, der Lead.

EINMAL DURCHGESPIELT

- 1 Eine Rechnung wird überfällig.
- 2 Das System prüft, ob sie wirklich noch offen ist, und formuliert eine Erinnerung.
- 3 Der Kunde bekommt eine freundliche Mail. Du erfährst davon nur, wenn niemand reagiert.

TROTZDEM

Auch verzweigte Abläufe lassen sich abbilden. Sie brauchen nur mehr Regeln.

BEISPIEL 01 · BÜRO & KOMMUNIKATION

Der Posteingang sortiert sich selbst.

WENN

eine Mail eingeht

DANN

wird sie gelesen, einsortiert und mit einer Priorität versehen. Rechnungen landen gleich im richtigen Ordner, ein Antwortentwurf liegt oft schon bereit.

Das morgendliche Sichten von 80 Mails fällt weg.

SO LÄUFT ES IM HINTERGRUND

AUSLÖSER

**Neue Kundenmail trifft ein****Interessant · Angebot?**

„Können Sie mir bis Freitag ein...“

Landet wie immer im Postfach — nur passiert ab jetzt etwas damit.

AUTOMATISCH

**Lesen · Verstehen · Einsortieren**

- ✓ Worum geht's? Angebot, Support oder Rechnung?
- ✓ Wie dringend? Ampel setzen.
- ✓ Antwort-Entwurf gleich vorbereiten.

Sekunden statt Sortier-Arbeit — rund um die Uhr.

ERGEBNIS

**Aufgeräumtes Postfach**

- Interessent · Angebot? **Dringend**
- Support · Frage zur Liefe... **Heute**
- Rechnung Nr. 2041 **Abgelegt**

Sie öffnen morgens Prioritäten — keine 80 ungelesenen Mails.

Läuft im Hintergrund — **Sie bekommen nur das fertige Ergebnis.**

TARGET KI

BEISPIEL 02 · FÜHRUNG & REPORTING

Der Bericht liegt morgens im Postfach, bevor Du am Schreibtisch sitzt.

WENN

es sieben Uhr wird

DANN

liegt der Bericht im Postfach, mit den aktuellen Zahlen, verdichtet auf das Wesentliche und im immer gleichen Format.

Das Bauen von Tabellen fällt weg.

SO LÄUFT ES IM HINTERGRUND

AUSLÖSER



Jeden Morgen, 07:00 Uhr

Zeitplan

täglich · 07:00 Uhr · Mo–Fr

Der Auslöser ist einfach die Uhrzeit — kein Knopfdruck nötig.

AUTOMATISCH



Zahlen holen · verdichten · senden

- ✓ Aktuelle Zahlen aus Ihren Tools ziehen
- ✓ Auf das Wesentliche verdichten
- ✓ Als fertigen Report formatieren

Immer mit den Zahlen von genau jetzt.

ERGEBNIS



Report liegt im Postfach

Neue Anfragen 12

Offene Angebote 7

Umsatz diese Woche 42.500 €

Fertig zum Lesen — ohne dass jemand eine Tabelle anfasst.

Läuft im Hintergrund — **Sie bekommen nur das fertige Ergebnis.**

TARGET KI

BEISPIEL 03 · VERTRIEB

Keine Anfrage verstaubt im Postfach.

WENN

eine Anfrage eingeht

DANN

wird sie erfasst und dem richtigen Ansprechpartner zugeordnet, egal ob sie per Formular, Mail oder Notiz kam.

Das Nachhalten im Kopf fällt weg.

SO LÄUFT ES IM HINTERGRUND

AUSLÖSER

**Neue Anfrage kommt rein****Kontaktformular · Website**

„Interesse an einem Angebot für...“

Egal ob per Formular, Mail oder Telefonnotiz.

AUTOMATISCH

**Erfassen · zuordnen · nachhalten**

- ✓ Anfrage als Lead anlegen
- ✓ Dem richtigen Ansprechpartner zuordnen
- ✓ Wiedervorlage setzen — automatisch

In dem Moment, in dem die Anfrage eintrifft.

ERGEBNIS

**Lead angelegt & terminiert**● Interessent · Angebot **Neu**

● Zugeordnet: Vertrieb ✓

● Nachfassen **in 3 Tagen**

Nichts verstaubt im Postfach, nichts wird vergessen.

Läuft im Hintergrund — **Sie bekommen nur das fertige Ergebnis.**

TARGET KI

BEISPIEL 04 · BUCHHALTUNG

Offene Rechnungen erinnern sich selbst.

WENN

eine Rechnung überfällig wird

DANN

prüft das System zuerst, ob sie wirklich noch offen ist, und schickt dann eine Erinnerung, in Stufen und in einer neutralen Buchhaltungs-Stimme.

Das Nachhaken fällt weg, die Kundenbeziehung bleibt heil.

SO LÄUFT ES IM HINTERGRUND

AUSLÖSER

**Eine Rechnung wird überfällig**

Rechnung Nr. 2041 · 1.250 €
fällig seit 3 Tagen · noch offen

Das System behält jede offene Rechnung im Auge.

AUTOMATISCH

**Prüfen · formulieren · erinnern**

- ✓ Wirklich noch offen? Erst prüfen.
- ✓ Freundlich & neutral formulieren
- ✓ In Stufen erinnern — nicht gleich mahnen

Eine neutrale Buchhaltungs-Stimme, nicht Sie persönlich.

ERGEBNIS

**Freundliche Erinnerung ist raus**

Betreff: Kleine Erinnerung — Rechnung 2041
„Vielleicht ist es im Alltag untergegangen — hier noch einmal..“

Sie müssen nie selbst nachhaken — die Kundenbeziehung bleibt heil.

Läuft im Hintergrund — Sie bekommen nur das fertige Ergebnis.

TARGET KI

BEISPIEL 05 · DOKUMENTE

Hochladen genügt.

WENN

ein Beleg hochgeladen wird

DANN

erkennt das System, worum es geht, benennt die Datei sinnvoll und legt sie im richtigen Ordner ab. Passt etwas nicht zum erwarteten Typ, fällt es sofort auf.

Umbenennen und Einsortieren fällt weg.

SO LÄUFT ES IM HINTERGRUND

AUSLÖSER

**Datei oder Foto hochladen****IMG_4823.jpg**

abfotografierter Beleg · unbenannt

Kryptischer Dateiname, kein Ordner, keine Zuordnung.

AUTOMATISCH · KI

**Erkennen · benennen · ablegen**

- ✓ Was ist das für ein Dokument?
- ✓ Sinnvoll umbenennen
- ✓ In den richtigen Ordner legen

Die KI liest den Beleg, statt dass Sie ihn einsortieren.

ERGEBNIS

**Sauber abgelegt & geprüft**

- Rechnung_2041_M... **Rechnungen**
- Vertrag_Nordwind.pdf **Verträge**
- Lieferschein_0987.pdf **Belege**

Fehlt etwas oder passt nicht, fällt es sofort auf.

Läuft im Hintergrund — **Sie bekommen nur das fertige Ergebnis.**

TARGET KI

BEISPIEL 06 · INTEGRATION

Einmal eintragen, überall aktuell.

WENN

sich eine Adresse ändert

DANN

steht sie in allen verbundenen Systemen, im CRM, in der Buchhaltung und im Verteiler.

Das Kopieren zwischen Tabs fällt weg.

SO LÄUFT ES IM HINTERGRUND

AUSLÖSER

**Einmal irgendwo eintragen**

Neuer Kontakt: Musterbau GmbH
angelegt im CRM · 1 ×

Sie pflegen die Info an einer einzigen Stelle.

AUTOMATISCH

**Überallhin synchronisieren**

- ✓ Änderung sofort erkennen
- ✓ In alle verbundenen Tools schreiben
- ✓ Konflikte & Dubletten vermeiden

Ihre Tools reden miteinander — ohne Sie als Bote.

ERGEBNIS

**Überall aktuell**

- CRM Kontakt aktualisiert ✓
- € Buchhaltung angelegt ✓
- ✉ Verteiler ergänzt ✓

Schluss mit Copy-Paste und veralteten Daten.

Läuft im Hintergrund — **Sie bekommen nur das fertige Ergebnis.**

TARGET KI

BEISPIEL 07 · AKQUISE

Passende Firmen liegen morgens bereit.

WENN

ein Wunschkunden-Profil hinterlegt ist

DANN

sucht das System passende Unternehmen, reichert Kontaktdaten an und legt eine sortierte Liste vor, die besten oben.

Das Wälzen von Firmenlisten fällt weg.

SO LÄUFT ES IM HINTERGRUND

AUSLÖSER

**Ihr Wunschkunden-Profil****Zielkunde**

Handwerk · Region Nord · 10–50 Mitarbeitende

Einmal festgelegt — die Suche läuft danach von allein.

AUTOMATISCH

**Suchen · anreichern · bewerten**

- ✓ Passende Firmen im Netz finden
- ✓ Kontaktdaten & Infos ergänzen
- ✓ Nach Ihren Kriterien bewerten

Recherche, die sonst Stunden kostet — im Hintergrund.

ERGEBNIS

**Fertige, sortierte Liste**

- Musterbau GmbH · Ausbau **Passt**
- Kontor 9 GmbH · Nord **Passt**
- Nordwind AG · Neubau **Prüfen**

Sie starten mit qualifizierten Kontakten statt mit Recherche.

Läuft im Hintergrund — **Sie bekommen nur das fertige Ergebnis.**

TARGET KI

BEISPIEL 08 · MARKETING

Der Werbe-Report schreibt sich selbst.

WENN

die Woche endet

DANN

liegt der Report fertig vor, mit den Zahlen aus Meta, Google Ads und Analytics an einer Stelle, verdichtet auf die Kennzahlen, die zählen.

Das Zusammensuchen aus drei Konten fällt weg.

SO LÄUFT ES IM HINTERGRUND

AUSLÖSER

**Ende der Woche, fester Termin****Zeitplan**

wöchentlich · Freitag 17:00 Uhr

Kein Einloggen in fünf Werbekonten mehr.

AUTOMATISCH

**Holen · auswerten · aufbereiten**

- ✓ Werte aus Meta, Google & Co. ziehen
- ✓ Auf die wichtigen Kennzahlen verdichten
- ✓ Als klaren Report aufbereiten

Alle Kanäle in einem Bericht — automatisch zusammengeführt.

ERGEBNIS

**Report liegt im Postfach**

Werbe-Ausgaben 2.400 €

Neue Leads 34

Kosten pro Lead 70 €

Fertig — für Sie oder direkt für Ihre Kunden.

Läuft im Hintergrund — **Sie bekommen nur das fertige Ergebnis.**

TARGET KI

BEISPIEL 09 · CONTENT & ANZEIGEN

Aus einem Thema werden fertige Entwürfe.

WENN

ein Thema feststeht

DANN

entstehen daraus Entwürfe: passender Text, im eigenen Layout, für die eigenen Kanäle vorbereitet. Du prüfst und gibst frei.

Das Sitzen vor dem leeren Blatt fällt weg.

SO LÄUFT ES IM HINTERGRUND

AUSLÖSER

**Ein Thema oder ein Anlass****Thema**

Neue Referenz: Bürocampus Ost fertiggestellt

Ein Stichwort genügt — den Rest übernimmt das System.

AUTOMATISCH · KI

**Texten · gestalten · vorbereiten**

- ✓ Passenden Text formulieren
- ✓ Ins Marken-Layout gießen
- ✓ Für die Kanäle vorbereiten

Aus einem Anlass werden mehrere fertige Entwürfe.

ERGEBNIS

**Fertige Entwürfe zur Freigabe**

- LinkedIn-Beitrag [Entwurf](#)
- Instagram-Grafik [Entwurf](#)
- Newsletter-Text [Entwurf](#)

Sie geben nur noch frei — statt bei Null anzufangen.

Läuft im Hintergrund — **Sie bekommen nur das fertige Ergebnis.**

TARGET KI

SO GEHT ES WEITER

Welcher Ablauf läuft bei Dir noch von Hand?

Die neun Beispiele sind der Anfang, nicht die ganze Liste. In jedem Betrieb sehen sie anders aus, und niemand kennt die Abläufe so genau wie Du selbst. Deshalb gehen wir zusammen eine normale Woche durch. Danach weißt Du, was sich bei Dir alles automatisieren lässt.

kostenlosen Termin buchen



Lukas Körber

Geschäftsführer · Target KI

- lukas.koerber@target-ki.de
- +49 176 528 562 36
- target-ki.de